

Prolite – Psikologi Warna dan Efeknya dalam Dunia Pemasaran: Pilih yang Pas Biar Makin Cuan!

Pernah nggak sih, kamu tiba-tiba tertarik sama produk tertentu cuma gara-gara warna logonya yang keren atau packaging-nya yang “eye-catching”?

Yup, itu bukan kebetulan! Psikologi warna punya pengaruh besar dalam dunia pemasaran. Warna yang tepat nggak cuma bikin produk terlihat menarik, tapi juga bisa memengaruhi emosi, keputusan, bahkan loyalitas konsumen terhadap brand tersebut.

Baca Juga: Dari Excited sampai “Kapok”: 8 Fase Mental yang Bisa Dialami Saat Tektok Gunung

Buat kamu yang punya bisnis atau tertarik dengan dunia branding, yuk kita bahas lebih dalam bagaimana psikologi warna bisa jadi alat ampuh dalam pemasaran dan tips memilih warna yang cocok untuk meningkatkan daya tarik brand!

Bagaimana Psikologi Warna Memengaruhi Pilihan Konsumen?



Psikologi warna - Freepik

Warna bukan cuma soal estetika, tapi juga psikologi. Setiap warna bisa membawa kesan dan emosi yang berbeda, dan emosi ini yang bikin konsumen lebih terhubung sama produk.

- **Merah**
Warna merah cenderung diasosiasikan dengan energi, semangat, dan urgensi. Makanya, banyak brand makanan cepat saji atau promosi diskon menggunakan warna ini karena membuat konsumen merasa excited dan ingin segera membeli.
- **Biru**
Warna biru sering dianggap memberikan rasa tenang dan kepercayaan. Banyak perusahaan besar, terutama di bidang keuangan atau teknologi, memakai warna biru karena bisa bikin konsumen merasa aman dan nyaman.

- Kuning
Warna yang ceria dan optimis ini cocok buat menarik perhatian. Nggak heran kalau warna kuning banyak dipakai brand yang pengen terlihat ramah dan menyenangkan, seperti produk anak-anak atau hiburan.
- Hijau
Hijau sering dihubungkan dengan alam, kesehatan, dan kesegaran. Banyak brand yang peduli lingkungan atau produk kesehatan memilih warna ini karena memberi kesan natural dan eco-friendly.

Memahami efek psikologi warna seperti ini bisa bantu banget saat kamu memilih tone yang cocok untuk brand-mu. Jadi, coba deh pikirkan, apa kesan utama yang ingin kamu sampaikan lewat brand-mu?

Baca Juga: Eksperimen Harry Harlow yang Mengubah Cara Kita Memahami Kasih Sayang

Contoh Penggunaan Warna dalam Logo dan Branding untuk Menimbulkan Kesan Tertentu

Psikologi Warna untuk Marketing : Pilih dengan Cermat, Buat Bisnis Makin Berkesan !



Contoh penggunaan psikologi warna dalam brand makanan – Ist



Baca Selanjutnya
Heboh Tim Prabu Presisi Menyelamatkan Wanita yang Ditinggal Dihutan